

Pressemitteilung

Anlagenbauer Wiggert entscheidet sich für Angebotssystem enomic.offer

Karlsruhe (PM). Der Anlagenbauer Wiggert & Co. hat vor Kurzem das Angebotssystem enomic.offer vom Software-Haus Intermediate eingeführt. Damit erstellt das Karlsruher Unternehmen nun schneller und günstiger seine Angebotsdokumente über industrielle Betonmischanlagen – und dies bei gleichbleibend hoher Qualität und konstanter Korrektheit. „Mit dem Angebotssystem enomic.offer stärken wir unseren Vertrieb und senken zukünftig Kosten“, erläutert Martin Wieland, Geschäftsführer bei Wiggert. „Entscheidend waren die hohe Flexibilität und die gute Benutzerführung der Software von Intermediate. Selbst komplexe Angebote können wir schnell erstellen und die Qualität und Korrektheit gewährleisten. Weiterer Vorteil: Wir pflegen unsere Daten eigenhändig ins System ein und bleiben somit unabhängig vom IT-Dienstleister. Darüber hinaus bleibt unser Know-how im Unternehmen und steht allen unseren Mitarbeitern zur Verfügung“, freut sich Wieland.

Der Vertriebs-Innendienst arbeitet bereits mit dem neuen Angebotssystem. Wie auf Knopfdruck erstellt er mehrsprachige Angebote auf deutsch, englisch oder russisch – automatisch mit allen jeweils nötigen Unterlagen und Zertifikaten. Die technische Prüfung erfolgt gleich während der Abfrage von den Anforderungen des Kunden. Nicht machbare Varianten und Optionen bleiben ausgeblendet. Das beschleunigt die Erstellung und gewährleistet technisch korrekte Angebote unabhängig vom Anwender. Die Inhalte wie Texte, Bilder und Grafiken verwalten die Mitarbeiter von Wiggert direkt im Angebotssystem. Auch die Stammdaten wie Adressen und die Berechnungsgrundlagen wie Preislisten pflegen sie unmittelbar in der Software. Bei Bedarf hätten sie aber – über Datenanbindung – auch aus Bestandssystemen kommen können wie ERP- oder CRM-Datenbanken. „Glücklicherweise bietet die enomic-Software Zusatzfunktionen über die Angebotsstellung hinaus“, erklärt der Geschäftsführer. Darüber hinaus stehen mit enomic.offer auch Standard-Vorlagen für die Angebotsgestaltung zur Verfügung, die aber jederzeit in Microsoft Word aktualisiert und verändert werden können. So entstehen mit einem Werkzeug schnell und mit wenig Aufwand optimale, kundenindividuelle Angebote perfekt gestaltet im Corporate Design. „Mit dem Angebotssystem wollen wir unsere Marktposition weiter ausbauen“, so Wieland.

Wiggert im Portrait

Wiggert liefert schlüsselfertige Betonmischanlagen und Betontransportsysteme für die Herstellung von qualitativ hochwertigen Betonsorten. Mit ihrem umfangreichen Fertigungsprogramm von Anlagen, Systemen oder einzelnen Komponenten für die Modernisierung/Umbau bestehender Betonmischanlagen gehört Wiggert – zusammen

mit den Tochterunternehmen der zugehörigen WiCo-Group – zu den Marktführern in diesem Anlagenbausegment.

Mit mehr als 40 Jahren Erfahrung im Bau von über 4.000 Anlagen weltweit bietet Wiggert für jeden Anwendungsfall eine maßgeschneiderte Lösung. Von einfachen Anlagen mit nur einem Mischer bis hin zu anspruchsvollen Anlagenkonzepten mit mehreren Mischern. Von dem Firmensitz in Karlsruhe aus unterstützt Wiggert ein weltweites Vertriebsnetz von Tochterfirmen und Vertretungen in mehr als 50 Ländern.

Weitere Informationen unter **www.wiggert.com**