



## Auftragserfassungs-System für die Zulieferindustrie

|                          |  |
|--------------------------|--|
| <b>Einführung</b>        | Spezialhersteller müssen zahlreiche Produktvarianten anbieten, produzieren und verwalten. Das komplexe Portfolio erschwert u. a. den Know-how-Transfer von Vertrieb und Fertigung. Die Folge sind Zeitverlust sowie hohe Fehleranfälligkeit. – Wie es besser geht zeigt dieses Referenzprojekt:  |
| <b>Kunde</b>             | Hersteller für Gas-Kontrollsysteme   |
| <b>Profil</b>            | Die deutsche Tochter einer internationalen Holding ist Spezialhersteller von Gas-Kontrollsystemen für die Industrie.   |
| <b>Ausgangssituation</b> | Das Unternehmen erfasste früher Aufträge für Variantenprodukte wie folgt: <ol style="list-style-type: none"> <li>1) Der Mitarbeiter suchte im ERP-System Baan aus einer Maximalkonfiguration die gewünschte Produktvariante aus.</li> <li>2) Der Mitarbeiter erstellt aus diesen Daten eine Stückliste für die Fertigung</li> </ol>  |
| <b>Problem</b>           | Das Unternehmen klagte unter anderem über folgende Probleme: <ul style="list-style-type: none"> <li>• hohe Fehleranfälligkeit, da keine tiefgreifende Regelkontrolle während der Auswahl von Variantenprodukten über Einsatzgebiet und Kombinationsmöglichkeiten</li> <li>• viele Reklamationen, weil keine Qualitätssicherung für die Fertigung durch Einbindung von technischen Zeichnungen in den Arbeitsplan</li> <li>• aufwendige Pflege und Aktualisierung des Produktmodells und der Produktionsregeln im ERP-System Baan</li> <li>• hohe Kosten und großer Zeitaufwand für die korrekte Auftragserfassung</li> </ul>   |
| <b>Lösung</b>            | enomic.offer   |
| <b>Nutzen</b>            | Wesentliche Vorteile für das Unternehmen jetzt: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Mitarbeiter erfassen selbstständig korrekte Auftragsunterlagen und geben optimale Arbeitspläne an die Fertigung weiter</li> <li>• technische Prüfung automatisch während der Auftragserfassung</li> <li>• grafische Benutzerführung erleichtert die Produktauswahl („CAD-light“)</li> <li>• eine technische Zeichnung wird während der Produktauswahl generiert und automatisch in den Arbeitsplan eingebunden</li> <li>• die technische Zeichnung sichert die Qualität in der Fertigung</li> <li>• komfortable und selbstständige Pflege von Vorlagen, Varianten und Regeln</li> <li>• optimaler Know-how-Transfer zwischen Vertrieb und Fertigung</li> <li>• Anbindung des ERP-Bestandssystems Baan mit den Stammdaten</li> </ul> |
| <b>Ergebnis</b>          | Das Unternehmen erhielt mit enomic.offer ein umfassendes Werkzeug für die korrekte Auftragserfassung und die Verwaltung von Produktvarianten. Das beschleunigt die Fertigung, minimiert Fehleranfälligkeit und spart Kosten.   |
| <b>Kontakt</b>           | <a href="http://www.intermediate.de">www.intermediate.de</a>   |

*Hinweis: Dies ist ein Projektbeispiel aus der Zulieferindustrie. Zum Datenschutz bleiben Namen und Interna ungenannt.*