

DIE **INTERMEDIATE GMBH & CO. KG** OPTIMIERT GESCHÄFTSPROZESSE MIT HILFE REGELBASIERTER SOFTWARELÖSUNGEN. LANGJÄHRIGE PRAXIS UND EIN GUT AUSGEBILDETES TEAM SCHAFFEN DIE FUNDIERTE TECHNOLOGIEKOMPETENZ FÜR DIE REALISIERUNG REGELBASIERTER SYSTEME: VON DER PRODUKTKONFIGURATION UND KALKULATION BIS HIN ZUR ANGEBOTSGENERIERUNG. NAMHAFTE UNTERNEHMEN AUS UNTERSCHIEDLICHEN BRANCHEN PROFITIEREN VOM EINSATZ DER FLEXIBLEN SOFTWARE VON INTERMEDIATE: UNSERER ENOMIC-PRODUKTFAMILIE.



Die zentralen Faktoren für den dauerhaften Erfolg unseres Unternehmens sind Führung, Kultur und Kompetenz unserer Mitarbeiter. Wir verbinden die engagierte Arbeit in innovativen, anspruchsvollen Projekten mit einer freundlichen, offenen Atmosphäre. Wer sich bei uns einbringt, kann mitgestalten, eigene Vorstellungen verwirklichen und vom gemeinsamen Erfolg profitieren.

Für den strategischen Ausbau unseres Vertriebes suchen wir Sie als versierten

## **VERTRIEBSINGENIEUR (M/W)**

### **Ihre Aufgabe**

Ihr Tätigkeitsfeld umfasst die ganzheitliche Betreuung von Kunden und Interessenten sowie die selbständige Akquisition neuer Lizenz- und Projektaufträge. Dabei werden Sie von einem kompetenten Team aus IT-Spezialisten unterstützt.

### **Ihre Qualifikation**

Mit Ihrer Erfahrung im Vertrieb beratungsintensiver Softwaresysteme steuern Sie eigenverantwortlich die Akquisitionsprozesse und tragen durch Ihre erfolgreichen Geschäftsabschlüsse maßgeblich zum Wachstum des Unternehmens bei.

Sie sind selbst-motiviert und problemlösungsorientiert und möchten unser Sales Team mit Engagement und Ideenreichtum unterstützen und unser Wachstum mitgestalten.

In der Beratung und Betreuung Ihrer Kunden fühlen Sie sich wohl und verstehen es, diese für unsere Produkte und Dienstleistungen zu begeistern.

Sie kommunizieren und präsentieren klar, verständlich und auf Augenhöhe mit Ihren Gesprächspartnern und behalten in Verhandlungen stets den erfolgreichen Abschluss im Auge.

Grundlage für Ihren vertrieblichen Erfolg sind ein großes Interesse und eine Affinität zum IT-/Software-Bereich.

Eine hohe Zielorientierung, Leistungsbereitschaft und Flexibilität sowie sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Idealerweise haben Sie einen Hochschulabschluss in den Bereichen Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik, Informatik oder einer vergleichbaren Fachrichtung vorzuweisen. Auch Bewerbungen von Absolventen (m/w), die ihr Vertriebtalent entwickeln wollen, sind uns willkommen.

### **Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!**

Bei Intermediate erwarten Sie:

- interessante und verantwortungsvolle Projekte in einem erfolgreichen und wachsenden Unternehmen und die Chance, das Unternehmen mitzugestalten und voranzutreiben
- eine intensive Einarbeitung und der Umgang mit aktuellen und zukunftsweisenden Technologien
- individuelle, methodische und fachliche Entwicklung Ihrer Fähigkeiten
- äußerst flexible Arbeitszeitmodelle
- ein angenehmes, kollegiales, unbürokratisches Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- eine Arbeitsumgebung, die Kreativität fördert und Freiräume für die Verwirklichung Ihrer Ideen lässt

Wenn Sie an einer attraktiven Tätigkeit in unserem Unternehmen interessiert sind, senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und eines möglichen Eintrittstermins an Frau Tanja Bechler (bevorzugt per E-Mail).

### **INTERMEDIATE GMBH & CO. KG**

DURMERSHEIMER STRASSE 55  
D-76185 KARLSRUHE  
FON 0721 / 9 86 44-50  
JOBS@INTERMEDIATE.DE  
WWW.INTERMEDIATE.DE